

Не знаешь какой товар выбрать? Подскажем!

Выбор товара является фундаментной работой при выходе на маркетплейсы.

От того насколько качественно вы сможете подобрать товар, настолько прибыльным будет ваш магазин.

Многие выбирают товар по личным предпочтениям, но **мы рекомендуем довериться числам**. Большинство сервисов аналитики позволяют без рисков подобрать товар для выхода на маркетплейсы.



Мы сделали для вас крутую подборку товаров, с которыми вы можете **начать зарабатывать** с полной уверенностью.



1

Оборот этой категории за декабрь 2022 составил 2 151 563 143 Р. В прошлом году они произвели взрыв популярности как для онлайн, так и офлайн бизнесов. Да, да, **мы говорим о кроссовках.**



Главное помните, что на маркетплейсах можно торговать только NO NAME товаром, если у вас нет официального разрешения от действующего бренда.



2

Основная аудитория Wildberries – это девушки.

Они составляют 63% от всех покупателей на площадке. Ориентируйтесь на потребности этой целевой аудитории. Отличным решением станет **закуп женской одежды.**

За январь 2023 запрос на Wildberries «платье женское» вбивали 4 608 133 раз.



3

Не стоит забывать о братьях наших меньших.

Каждый хозяин хочет порадовать своего маленького питомца.

Оборот **зоотоваров** на одном маркетплейсе за месяц составляет - 3 063 382 661 руб.



4

На сегодняшний день, никого не удивить новеньким смартфоном. Но можно произвести впечатление аксессуаром для него.

За месяц на Ozon продано 2 232 775 шт. аксессуаров: **чехлы, стекла, зарядные устройства.**

Лайфхак! Из Китая эти товары будет заказать дешевле всего.



5

Подготовьтесь к летнему сезону прямо сейчас.

Для мужчин очень популярна категория **туризм, рыбалка, охота.**

Для женщин – **дом, сад, огород.**

Общий оборот этих категорий равен 1 367 330 904 руб. за месяц.



6

Мы также рекомендуем закупать товары, которые не требуют обязательной сертификации. Так вы сможете значительно сэкономить свои деньги.

Рассмотрите товары **из категории канцелярских.**

На Ozon эти товары делают отличный оборот. За декабрь 2022 - 1 000 874 750 руб.



7

Вы любите читать?

А вот пользователи Ozon очень даже. За месяц поставщики маркетплейса продают более 400 тыс. **КНИГ**.

Вам даже необязательно закупать печатное издательство! Вы можете продавать цифровые книги.



8

Большую популярность набирает **корейская косметика**.

Девочки любят домашний уход, который с лёгкостью заменит салонный. Отличный пример – косметические маски.

Оборот за 30 дней составляет 671 418 323 руб.

⚠️ Но помните! Что вам нужен будет сертификат.



9

Ещё одна категория, которая упрощает жизнь людей - **товары для спорта в домашних условиях**. Всеми любимые резинки, коврики, перчатки, гантельки.

Месячный оборот категории составляет 10 678 233 626 руб. Но стоит обратить внимание, что сюда также входит и одежда.



10

Хотелось бы уделить внимание сильной половине нашей аудитории. Мужчины уж очень любят свои железных коней.

И категорию «**Автотовары**» тоже стоит рассмотреть. Нет, никто не торгует на маркетплейсе двигателями или стойками. Но как насчет держателя для телефона? Или, ароматизаторов?

Оборот автотоваров на Ozon составляет 6 837 610 737 руб. за месяц.



Рекомендация

Прежде чем выйти на любой маркетплейс – обязательно проверьте сезонность товара с помощью бесплатного сервиса аналитики **Яндекс.Wordstat**.



Товар может быть хорошим и **прибыльным**, но если вы выйдете с ним **в период спада спроса**,

то вы **рискуете потерять свои деньги**.

Хотите научиться зарабатывать на маркетплейсах?

